**1.あなたのプロフィール**

**氏名：**

**会社名：**

**自宅住所：**

**会社住所：**

**電話番号：　　　　　   　　　　        FAX：**

**携帯電話：**

**E-mail：**

**生年月日：**

**2.現状分析**

**・あなたのビジネス（仕事）の状況を教えてください。**

**（事業内容、仕事内容、売上規模、従業員規模etc…）**

**・あなたがこれまでのキャリア＆人生の中で成し遂げた最大の成果は？**

**あるいは誇れることは？**

**（最大３つまでお書きください）**

**・現在、自分でビジネスを行っている方（副業も含めて）は、現在の集客手法、集客状況を教えてください。（どんな手法で行っているか？その状況は？）**

**・あなたが取り組んでいる全メディア＆広告について教えてください。メルマガなどは読者数も教えてください。**

**（例：メルマガ、ブログ、Facebook、YouTube、アドワーズ広告、Facebook広告、ランディングページやセールスページ、企業サイトのURL，チラシなどのリアル集客etc…）**

**・今回の講座を通して、どんな成果を上げたいですか？目標と目的、１年後の理想の状態、３年後の理想の状態、１０年の理想の状態を書いてください。**

**・今回の講座の中で、「これだけではどんなことがあっても達成したい！達成する！」ということをお書きください。**

**・あなたのコーチ（あるいはコンサルタント）として、どんな「ポジション」（ポジショニング）を採っていますか？採りますか？採っていきたいですか？**

**※現時点で考えられる範囲でOKです。複数候補がある方は複数お書きください。**