

1. あなたのプロフィール

氏名： _____

会社名： _____

自宅住所： _____

会社住所： _____

電話番号： _____ FAX： _____

携帯電話： _____

E-mail： _____

生年月日： _____

2. 現状分析

- ・ あなたのビジネス（仕事）の状況を教えてください。
（事業内容、仕事内容、売上規模、従業員規模 etc…）

- ・ あなたがこれまでのキャリア & 人生の中で成し遂げた最大の成果は？
あるいは誇れることは？
（最大3つまでお書きください）

・現在、自分でビジネスを行っている方（副業も含めて）は、現在の集客手法、集客状況を教えてください。（どんな手法で行っているか？その状況は？）

・あなたが取り組んでいる全メディア&広告について教えてください。メルマガなどは読者数も教えてください。

（例：メルマガ、ブログ、Facebook、YouTube、アドワーズ広告、Facebook 広告、ランディングページやセールスページ、企業サイトの URL、チラシなどのリアル集客 etc…）

・今回の講座を通して、どんな成果を上げたいですか？目標と目的、1年後の理想の状態、3年後の理想の状態、10年の理想の状態を書いてください。

・今回の講座の中で、「これだけではどんなことがあっても達成したい！達成する！」ということをお書きください。

・あなたのコーチ（あるいはコンサルタント）として、どんな「ポジション」（ポジショニング）を探っていますか？探りますか？探っていきたいですか？

※現時点で考えられる範囲でOKです。複数候補がある方は複数お書きください。